

Rynek wart miliard złotych, którego nikt nie potrafi zmierzyć

Szacunki polskiego rynku korepetycji różnią się czterokrotnie. Nie dlatego, że ktoś się myli, tylko dlatego, że **ten rynek nie zostawia śladów**. Wszystkie liczby, którymi się posługujemy, pochodzą z ankiet wśród rodziców, a nie z policzonych transakcji.

1–4 mld zł

rozpiętość publikowanych szacunków wartości rynku korepetycji w skali roku

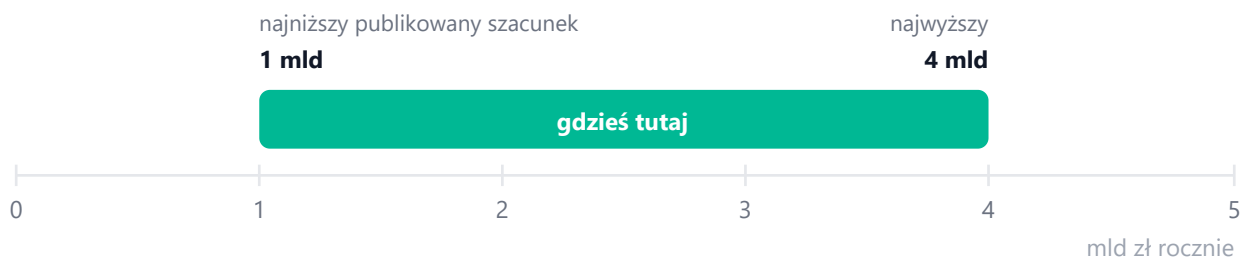
ok. 900 zł

miesięcznie na jedno dziecko u rodziców regularnie opłacających korepetycję, ponad 10 tys. zł na rok szkolny

77,21 zł

średnia cena godziny korepetycji, powyżej 100 zł przy przedmiotach specjalistycznych

Ile jest wart polski rynek korepetycji: rozpiętość publikowanych szacunków



Pasmo, nie słupek. Nie da się narysować jednej wartości, bo żadna z tych liczb nie pochodzi z policzonych transakcji. Powstają przez pomnożenie wyników ankiet wśród rodziców przez liczbę uczniów. Źródła: edukacja.rp.pl, Ranking Edukacji, raporty cenowe 2025 i 2026.

Dlaczego tego rynku nie widać

ELEMENT TRANSAKCJI	JAK WYGLĄDA W KOREPETYCJACH PRYWATNYCH	ŚLAD
Umowa	ustalenie w wiadomości, zwykle Messenger albo WhatsApp	brak
Płatność	gotówka przy wyjściu albo BLIK na numer telefonu	brak albo prywatny przelew
Termin	ustalany co tydzień w wiadomościach	brak
Odwolanie	wiadomość na godzinę przed	brak
Historia współpracy	rozsypana po wiadomościach, znika przy zmianie telefonu	brak

Drugi koniec tej samej sprawy: rodzic bez umowy nie ma czego reklamować

Przy wydatkach rzędu **900 zł miesięcznie na dziecko** mówimy o kwocie porównywalnej z ratą, tylko całkowicie poza jakąkolwiek ochroną konsumencką. Brak umowy oznacza brak podstawy do reklamacji, brak prawa odstąpienia i brak śladu, jeśli coś pójdzie źle.

To nie jest zarzut wobec korepetytorów. Tak wygląda cały ten rynek i wynika to z jego historii, a nie ze złej woli którejkolwiek ze stron.

Co możemy dołożyć od siebie

Prowadzimy platformę korepetycji i **rekrutujemy korepetytorów z grup na Facebooku**, czyli dokładnie z tego rynku, którego nie widać w statystykach. Możemy opowiedzieć:

- **jak korepetytor i rodzic w ogóle się znajdują:** ogłoszenie w grupie, polecenie od innego rodzica, komentarz pod postem, i dlaczego to jest najsłabsze ogniwo całego rynku
- **co się psuje przy przenoszeniu:** nie technologia, tylko przyzwyczajenia obu stron, w tym oczekiwanie rodzica, że zapłaci gotówką po lekcji
- **jak wygląda kalendarz korepetytora,** który prowadzi wszystko w wiadomościach, i ile godzin tygodniowo zajmuje mu sama administracja

Uczciwie o naszej skali

Sprelli jest **przed pierwszym przychodem**. Platforma działa, korepetytorzy są, pierwsze lekcje ruszają we wrześniu 2026. **Nie występujemy tu jako firma z wynikami, tylko jako operator, który ten rynek ogląda z bliska** i ma z niego obserwacje, których nie ma w żadnym raporcie.

Kontakt: Maksym Varava, założyciel Sprelli · maksym.varava@sprelli.com · tel. 731 870 291 · sprelli.com

SPRELLI Sp. z o.o., Aleja Jana Pawła II 27, 00-867 Warszawa. Materiał przygotowany 1 września 2026. Wszystkie dane rynkowe pochodzą ze źródeł publicznych wskazanych przy wykresie i można je cytować niezależnie od nas.